APPLY & STAY JOBS

German Speaking Account Manager – Sales Ads Agencies (Barcelona)

Job Squad

Ort:	Barcelona, Spanien
Entlohnung:	2.226 € / Monat
Arbeitsmodell:	Hybrid
Stundenausmaß:	Vollzeit

STELLENBESCHREIBUNG

Als Account Manager (m/w/d) für Sales Ads Agenturen in Barcelona betreust und entwickelst du ein Portfolio von Media- und Kreativagenturen, die im Namen ihrer KMU-Kunden auf der Plattform des Auftraggebers werben.

Deine Aufgaben:

- Betreuung eines Portfolios von Media- und Kreativagenturen als Hauptansprechpartner
- Entwicklung maßgeschneiderter Werbestrategien für Agentur-Endkunden
- Identifizierung von Upselling- und Cross-Selling-Potenzialen
- Regelmäßige Meetings mit Agentur-Stakeholdern zur Analyse der Kampagnenleistung
- Schulung von Agenturpartnern zu neuen Anzeigenformaten und Best Practices
- Pflege von Account-Informationen in Salesforce

ANFORDERUNGEN

- Deutsch: Niveau Muttersprache (C2)
- Englisch: Fließend (B2-C1)
- Mind. 18 Monate Erfahrung im Vertrieb, Account Management oder agenturseitig
- Fundiertes Wissen über Agenturstrukturen, Media Buying und Media Planning
- Erfahrung mit digitalen Werbeplattformen (Pinterest Ads, Meta, Google Ads) von Vorteil
- Sicherer Umgang mit Salesforce oder anderen CRM-Systemen

VORTEILE / BENEFITS

- Jahresgehalt: 26.710 € brutto + bis zu 4.290 € Bonus
- Empfehlungsprogramm bis zu 2.000 €
- Kontinuierliche Weiterentwicklung und Zertifizierungen inkl. Vertriebsschulungen
- Klare Karriereentwicklung mit Coaching und motivierendem Teamumfeld

BEWERBUNG

Bewerbung über: mw@jobsqd.com