APPLY & STAY JOBS

Sales Account Manager (Deutschsprachig) – Barcelona (Hybrid)

Job Squad

Ort:	Barcelona, Spanien
Entlohnung:	1.917 € / Monat
Arbeitsmodell:	Hybrid
Stundenaus-maß:	Vollzeit

STELLENBESCHREIBUNG

Als Sales Account Manager (Deutschsprachig, Hybrid) in Barcelona baust du Beziehungen zu Wiederverkäufern auf, förderst Schulungen und Zertifizierungen und erkennst neue Geschäftsmöglichkeiten im Partnernetzwerk.

Deine Aufgaben:

- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Wiederverkäufern
- Stärkung von Vertrauen und Markenloyalität der Wiederverkäufer
- Förderung von Schulungen und Zertifizierungen in BU-Produkten
- Erkennung neuer Geschäftsmöglichkeiten mit Teamunterstützung
- Sicherstellung, dass Wiederverkäufer von Aktionen und Programmen profitieren
- Überwachung von Marketingplänen und Co-Marketing-Aktivitäten
- Teilnahme an Produkt- und Partnerevents

ANFORDERUNGEN

- Deutsch: Niveau Muttersprache (C2)
- Englisch: Fließend (B2-C1)
- Mindestens 2 Jahre Vertriebserfahrung (idealerweise B2B)
- Ausgeprägte mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten
- Teamorientierung in einem mehrsprachigen Umfeld
- Abgeschlossenes Marketingstudium von Vorteil (kein Muss)

VORTEILE / BENEFITS

- Unbefristeter Vollzeitvertrag (39 Std./Woche): Mo–Do 9:00–18:00, Fr 9:00–17:00
- Jahresgehalt: 23.000 € + bis zu 4.000 € Bonus
- Zentrale Lage in Barcelona mit Homeoffice-Möglichkeit
- Empfehlungsprämien ("Bring-a-Friend"-Bonus)
- Voll bezahlte Schulung und Weiterentwicklungsprogramme

BEWERBUNG

Bewerbung über: mw@jobsqd.com

Erstellt über Apply & Stay Jobs