

APPLY & STAY JOBS

Sales Development Representative (SDR) (m/w/d) – Remote (Deutschland/Schweden)

Job Squad

Ort:	Deutschland
Entlohnung:	3000 € / Monat
Arbeitsmodell:	Home-Office
Stundenausmaß:	Vollzeit

STELLENBESCHREIBUNG

Als Sales Development Representative (SDR) (m/w/d) für den deutschsprachigen Markt identifizierst du neue Geschäftsmöglichkeiten für eine KI-gestützte SaaS-Plattform und vereinbarst qualifizierte Produktdemos für das Account-Executive-Team.

Deine Aufgaben:

- Identifikation passender Unternehmen und relevanter Entscheider:innen
- Proaktive Kontaktaufnahme über verschiedene Kanäle
- Qualifizierung von Leads und Vereinbarung von Produktdemos
- Erste Gespräche mit potenziellen Kunden
- Zusammenarbeit mit Sales und Marketing zur Optimierung von Kampagnen
- Strukturierte, datenbasierte Nutzung von CRM- und Sales-Tools

ANFORDERUNGEN

- Deutsch: Fließend (B2-C1)
- Englisch: Fließend (B2-C1)
- • Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, sehr gutes Englisch
- Motivation, Ehrgeiz und Freude am Umgang mit Menschen
- Strukturierte, proaktive Arbeitsweise und hohe Lernbereitschaft
- Erste Erfahrung in Kaltakquise/Outbound Sales von Vorteil
- Zusätzliche Sprachkenntnisse in Schwedisch, Norwegisch, Dänisch oder Finnisch von Vorteil
- Wohnsitz in Deutschland oder Schweden erforderlich (100% Remote)

VORTEILE / BENEFITS

- Grundgehalt: 3.000 € brutto/Monat + ungedeckelte Provision
- 100% Remote innerhalb Deutschlands oder Schwedens
- Vollzeit- oder Teilzeitmodell in Festanstellung möglich
- Direkter Einfluss auf das Unternehmenswachstum
- Internationales, unterstützendes Team

BEWERBUNG

Bewerbung über: mw@jobsqd.com

