APPLY & STAY JOBS

Account Manager Executive (Deutschsprachig) – Hybrid – Barcelona

Job Squad

Ort:	Barcelona, Spanien
Entlohnung:	1.800 € / Monat
Arbeitsmodell:	Hybrid
Stundenausmaß:	Vollzeit

STELLENBESCHREIBUNG

Als deutschsprachiger Account Manager Executive (Hybrid) verantwortest du die Betreuung mittelgroßer Geschäftskunden im Technologiesektor, entwickelst Vertriebsstrategien und arbeitest eng mit internen Spezialisten zusammen.

Deine Aufgaben:

- Entwicklung und Abschluss von Vertriebschancen bei Neu- und Bestandskunden
- Verantwortung für die gesamte Account-Strategie
- Identifikation von Cross-Selling-Potenzialen im Produktportfolio
- Zusammenarbeit mit Channel-Teams und technischen Beratern
- Vertrieb von PC++ Produkten und Drucklösungen
- Koordination von Lösungsdesign inkl. Presales-Experten
- Preisverhandlungen und Projektmanagement mit Fokus auf Profitabilität
- Unterstützung bei Vertragsverlängerungen und After-Sales

ANFORDERUNGEN

- Deutsch: Fließend (B2-C1)
- Englisch: Fließend (B2-C1)
- 1–3 Jahre Vertriebserfahrung in der Technologiebranche oder vergleichbar
- Erfahrung in der Kaltakquise und im Umgang mit Entscheidungsträgern
- Ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis und analytisches Denken
- Teamplayer mit interkultureller Kompetenz und Eigeninitiative

VORTEILE / BENEFITS

- Unbefristeter Vollzeitvertrag (39 Std./Woche, Mo–Fr 09:00–18:00)
- Grundgehalt: 21.600 € brutto/Jahr + bis zu 7.400 € Bonus
- Modernes Büro in Barcelona (auch Málaga/Valencia möglich, Hybrid oder Remote)
- Vollständige Einarbeitung und Projekttraining
- Weiterbildungsangebote und Karriereentwicklung

BEWERBUNG

Bewerbung über: mw@jobsqd.com

Erstellt über Apply & Stay Jobs